

KARSAN DERGİ

KİŞ 2013 / SAYI: 03

İETT VE KARSAN,
490 ADET OTOBÜS
İÇİN İMZALARI ATTI



KARSAN VE
HYUNDAI'DEN
ÖNEMLİ ADIM





KARSAN DERGİ
SAYI 3

4 ŞİRKET ORGANİZASYON YAPISINDA DEĞİŞİKLİK

Otobüs Endüstriyel Direktörlüğü sıfırdan kuruldu ve Satınalma Müdürlüğü yapısı yenilendi. Zuhuri Akyol Temmuz 2012'de Karsan'da Otobüs Endüstriyel Direktörü olarak görevine başladı.

5 İETT VE KARSAN, 490 ADET OTOBÜS İÇİN İMZALARI ATTI

Toplam 128 milyon euroluk ihalelerin sözleşmeleri imzalandı. Karsan, 2013 yılının ilk çeyreğinde teslimatına başlayacağı otobüslerin doğalgaz dolum tesislerinin kurulumunun yanı sıra beş yıl boyunca bu tesislerin işletmesinden de sorumlu olacak.

6 KARSAN VE HYUNDAI'DEN ÖNEMLİ ADIM

Karsan ve HMC arasında Haziran 2011'de imzalanan "Çerçeve Anlaşması"nın devamı niteliğindeki nihai anlaşmanın imza töreni 27 Kasım'da gerçekleşti.

7 KARSAN J10'A VEDA: TEŞEKKÜRLER EFSANE

Karsan'ın 1981 yılından bu yana en uzun süreyle ürettiği aracı J Serisi'nin sonuncusu 21 Aralık 2012'de hattan çıktı.

9 İSTANBULLULARI TAŞIYACAK KARSAN, OTOBÜSLERİNİ TRANSIST 2012'DE SERGİLEDİ

Karsan, Transist 2012'de yer alan standında BredaMenarinibus markalı Avancity L CNG 12m ve Vivacity M Dizel 9.4m otobüslerini sergiledi.

11 KARSAN AİLE GÜNÜ

Karsan Akçalar fabrikada düzenlenen Aile Günü Etkinliği'ne 2500 kişi katıldı. Çocuklar için de çeşitli etkinliklerin düzenlendiği keyifli günün sonunda hediyeler dağıtıldı.

15 KARSANLILAR YILSONU YEMEĞİNDE BULUŞTU

"Biz Güçlü 1 Aileyiz" temasıyla düzenlenen gece Bursa Çelik Palas Otel'i'nde gerçekleşti

16-17 YÖNETİCİ RÖPORTAJI: HEXAGON STUDIO GENEL MÜDÜRÜ TOLGA DOĞANCIOĞLU

20-21 BASINDA KARSAN

23 HAYATIN İÇİNDEN



KARSAN

- Karsan Otomotiv Sanayii ve Tic. A.Ş. Adına İmtiyaz Sahibi (Tüzel Kişi): Özlem Güçlüer
- Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Özlem Güçlüer
- Yayın Yönetmeni: Özlem Güçlüer
- Yönetim Merkezi: Emek Mah. Ordu Cad. No:10 34785 Sarıgazi / Ümraniye / İstanbul Tel: +90 216 499 65 50
- Basıldığı Yer: Mataş Matbaacılık, Yüzüncüyıl Mahallesi, Matbaacılar Sitesi, 2. Cadde, No: 193, Bağcılar / İstanbul, Tel: +90 212 629 00 95
- Basıldığı Tarih: 05.04.2013
- Yayın Türü: Yerel ve süreli yayın
- Tasarım: °celsius

DEĞERLİ KARSAN AİLESİ...



Jan Nahum

Karsan Otomotiv Sanayii ve Ticaret A.Ş.
Murahhas Aza

Değerli Karsan Ailesi,

2011 Aralık ayında ilkinizi çıkarttığımız kurumsal dergimiz "Karsan Dergi"nin üçüncü sayısını hazırlamış bulunuyoruz. Tüm Karsan çalışanlarını ortak bir paydada buluşturan dergimizin bu sayısı kapak fotoğrafında da göreceğiniz gibi Karsan açısından tarihi önem taşıyan anlaşmalarla dolu.

Bu anlaşmaların ilkinizi İETT (İstanbul Elektrik Tramvay ve Tünel İşletmeleri Genel Müdürlüğü) ile 490 otobüs için imzaladık. Ocak 2013'ten itibaren teslimatına başladığımız çağdaş tasarımlı, konforlu otobüslerimizle İstanbulluları taşıyoruz artık. Bu anlaşma Karsan için büyük bir prestij; dünyanın en büyük ve bugünlerde en çok konuşulan mega kentlerinden olan İstanbul'u vizyonu olan en ileri ulaşım sistemine sahip olmak konusunda destekleyebilmek ve bu konuda çözüm ortağı olmak hepimiz için de çok büyük bir gurur kaynağı oldu. Bu otobüs üretimini yapmak üzere de sektördeki önemli otobüs üretim tesislerinden birinin inşaat ve devreye almasını rekor sürede gerçekleştirdik. Yeni tesisimizle de ayrıca iftihar ediyoruz.

Bir başka önemli gelişme de iş ortağımız Hyundai Motor Company ile 2011'de imzaladığımız "Çerçeve Anlaşması"nın devamı niteliğindeki nihai anlaşmayı tamamlamamız oldu. Bu anlaşma ile birlikte HMC'nin geliştirmekte olduğu 3-6 ton arasındaki hafif ticari araç serisinin üretimini 2015 yılı başı itibarıyla hep birlikte gerçekleştireceğiz.

Karsan için çok önemli bir açılım yaratan bu proje ile Karsan Türkiye'nin hafif ticari araç alanında Avrupa'daki lider konumunu daha da güçlendirmiş oldu.

Karsan Dergi'de geleneksel hale getireceğimiz "Röportaj" bölümünde Concept V1 projesini sıfırdan yaratan ve Karsan araçlarının Ar-Ge'sini ve tasarımını üstelene Hexagon Studio'nun Genel Müdürü Tolga Doğancıoğlu'na kulak verdik. Dergimizin bu sayısında ayrıca "Hayatın İçinden" adlı yeni bir bölüm de oluşturduk. Zengin içeriğiyle üçüncü sayının da tüm Karsan Ailesi tarafından keyifle okunacağını tahmin ediyorum.

Başarıların yanı sıra birçok zorlukla mücadele ettiğimiz 2012 yılını geride bıraktıktan sonra, yeni bir yıla daha yeni umutlar, yeni heyecanlarla başladık. Bu yıl birçok ilki ve yeniliği beraberce yaşayacağımız bir yıl olacak. Tüm Karsan Ailesine 2012'deki emeklerinden ve özverilerinden dolayı teşekkür ediyor, 2013'ün başarılarla dolu bir yıl olmasını diliyorum.

Sevgilerimle,

Jan Nahum
Karsan Murahhas Azası

Temmuz 2012

ŞİRKET ORGANİZASYON YAPISINDA DEĞİŞİKLİK

Karsan'ın otobüs stratejisi doğrultusunda bugüne ve geleceğe yönelik gereklilikleri yerine getirmek amacıyla yeni yapılar oluşturuldu. Buna göre Otobüs Endüstriyel Direktörlüğü kurularak Otobüs İşletme Müdürlüğü, Otobüs Satınalma ve Tedarik Müdürlüğü, Otobüs Kalite Müdürlüğü, Otobüs Proje ve Metod Yöneticiliği, Otobüs BOM ve Konfigürasyon Yöneticiliği bu direktörlük çatısı altında yapılandırıldı.

Otobüs Endüstriyel Direktörlüğü'ne bağlı yapı yüzde yüz otobüs ile ilgili süreçlerden sorumlu olarak görev yapıyor. Diğer tüm fonksiyonlar ise (Endirekt Satınalma, Lojistik ve Depo Yönetimi, İK, Mali İşler, Bilgi Sistemleri ve diğer) otobüs süreçlerine destek vermeye devam ediyor.

Bu kapsamda Zuhuri Akyol 26 Temmuz 2012 tarihinde Karsan'da Otobüs Endüstriyel Direktörü olarak

görevine başladı. 9 Temmuz 1961 doğumlu olan Zuhuri Akyol; 1983 yılında İTÜ Makine Mühendisliği bölümünde lisans, 1984 yılında İstanbul Üniversitesi'nde MBA yüksek lisans

eğitimi tamamladı. İyi derecede İngilizce bilen Sn. Akyol, 1985 - 1986 yılları arasında Anadolu Isuzu Satınalma Mühendisi olarak çalıştı. 1986-1987 yılları arasında Temsa Satınalma Mühendisi,

1987-1990 yıllarında Temsa Satınalma Müdür Yardımcısı, 1990-2002 yıllarında Temsa İstanbul Satınalma Müdürü, 2002-2004 yıllarında Temsa Planlama ve Satınalma Müdürü, 2004-2007 yıllarında Temsa Üretim Müdürü, 2007-2008 yıllarında Temsa Mısır Genel Müdür Yardımcısı, 2008-2009 yıllarında Temsa Mısır Genel Müdürü ve 2009 yılından Haziran 2012'ye kadar da Sanko Makina Genel Müdür Yardımcısı olmak üzere birçok farklı pozisyonda görev aldı.

Kendisine yeni görevinde başarılar diliyoruz.



Temmuz 2012

TAXI RESEARCH DAY



26 Temmuz tarihinde İskoçya İngliston Edinburgh'da yer alan Highland Centre Highland Hall'da gerçekleştirilen Taxi Research Day programına Karsan adına Karsan Program ve İş Geliştirme Müdürü Levent Erdoğan katıldı. Program kapsamında düzenlenen oturumlarda taksi pazarları, taksi reformları, taksi ücretleri, tasarım, gelişim, güvenilirlik ve ulaşılabilirlik gibi konular masaya yatırıldı. Uluslararası taksi pazarlarıyla ilgili

bilirkişilerin katıldığı programda Karsan Program ve İş Geliştirme Müdürü Levent Erdoğan da; araç tasarımı, gelişimi ve güvenliği ile ilgili bir panelde konuşmacı olarak yer aldı.

Concept V1 projesinin gelişimiyle ilgili çalışmalarına tüm hızıyla devam eden Karsan'ın endüstrinin uluslararası fikir liderlerinden biri olarak kabul görülmesi ve böyle bir programa katılması; akademisyenler,

kural koyucular ve taksicilerle birlikte geleceğin taksisini tanımlama fırsatı verdi.

Ayrıca İngiltere, İrlanda gibi pazarlarda Karsan'ın Concept V1 aracının pazarlanması için gerekli altyapı ve temaslara başlanmış olması itibarıyla de "Taxi Research Day" Karsan açısından önemli bir girişim oldu.

Ağustos 2012

İETT VE KARSAN, 490 ADET OTOBÜS İÇİN İMZALARI ATTI

İETT ile 490 otobüs alımı için anlaşma imzalayan Karsan, üreteceği otobüsleri İstanbulluların hizmetine sunacak.



Karsan, geçtiğimiz yıl 240 adet solo tip 12m CNG'li ve 250 adet körüklü 18m dizel olmak üzere toplam 490 adet otobüs alımı için İETT ile anlaşma imzaladı.

Karsan, kazandığı ihaleler kapsamında teslimatına 2013 yılının ilk çeyreğinde başlayacağı otobüsler için doğalgaz dolum tesisinin kurulumunun yanı



sıra beş yıl boyunca doğalgaz dolum tesislerinin işletiminden, tüm araçların bakım onarımlarından ve temizliğinden de sorumlu olacak. Yapılan sözleşme gereği, bu araçların çalışacağı ve İETT tarafından belirlenen garajların işletmesini de Karsan üstlenecek.

Toplamda 128 milyon Euro tutarındaki bu iki ihalenin sözleşmelerinin imzalanması için düzenlenen törende konuşan Karsan CEO'su Murat Selek, ihaleye konu olan tam alçak tabanlı, yüzde yüz engelli erişimine uyumlu 12 metre Avancity+L CNG (doğalgazlı) ve 18 metre Avancity+S model otobüslerinin üretim çalışmalarına Karsan Bursa fabrikasında başladıklarını söyledi. Selek sözlerine şöyle devam etti; "Sınırsız Ulaştırma Çözümleri" vizyonumuz

kapsamında BredaMenaribus'un otobüslerini üretmek, satmak ve ihraç etmek üzere şirketle Mart 2010 tarihinde bir "Ön Anlaşma" imzalamış, bu doğrultuda deneme üretimine başlamıştık. Başarıyla tamamladığımız dört aylık deneme sürecinin sonunda ise Eylül 2010'da şirketle stratejik ortaklık niteliğindeki nihai anlaşmamızı imzalamış ve ürettiğimiz ilk araçları 2011 yılında İtalya'nın Roma şehrinde hizmet etmek üzere ihraç etmiştik. Bugün ise, dünyanın en önemli ve örnek metropollerinden biri olan İstanbul'a toplu taşımacılık alanında hizmet verecek olmaktan dolayı büyük mutluluk duyuyoruz."

İETT Genel Müdürlüğü'nde düzenlenen imza töreninde konuşan İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı ise İETT'nin 1871 yılından itibaren ilkleri oluşturan bir kurum olduğuna dikkat çekerek; "Farklılaşmayı ve değişimi savunan bir İETT anlayışı var. Bir yıl içinde uluslararası standartları sunabilmek adına hiçbir kurumun yapmadığı büyüklükte 1450 adet otobüs ihalesi gerçekleştirdik. Bundan sonra da yeni alımlar gerçekleştirebiliriz. Bu, İstanbul'a ne kadar önem verdiğimiz bir göstergesi. Aldığımız tüm araçlar İstanbulluların memnun edecek nitelikte ve standartların üzerinde. İETT, bu alımları yaparken geliştirdiği yeni araç alım modeli ile araçların beş yıllık bakım onarımlarını ve yüzde 95 oranında

servise verilmesini yüklenici firmaların üstlenmesini sağlayarak birçok maliyetinde yüzde 70 oranında tasarruf sağlıyor. Yeni araç alım ve garaj işletmecilik modeli sayesinde tedarikçi firmalara destek vererek onların da rahat hizmet sunmasını sağlayabileceğiz. Böylelikle hem yerli üretici, hem vatandaş, hem İETT, hem de Türkiye kazanmış oluyor. Gerçekleştirdiğimiz bu sözleşmeyle İETT



farklılaşmayı ortaya çıkartmış olacak ve Karsan da dünyada marka olma noktasında önemli bir adım daha atmış olacaktır." diye konuştu.

İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı Kasım 2012 tarihinde Karsan Akçalar fabrikasını ziyaret etti ve BredaMenaribus otobüsleri hakkında Karsan yetkililerinden bilgi aldı.

Araçların üretim sürecinde Akçalar fabrikasını da ziyaret eden İETT yetkilileri Karsan'ın üretim kalitesine tam not verdi. Karsan, ihalenin koşulları gereği beş yıl boyunca bu hizmetleri vereceği İETT'nin Kağıthane garajının inşaatını başlattı. Garaj 2013 Şubat ayı içerisinde inşaatı tamamlanarak hizmete açıldı.



Kasım 2012

KARSAN VE HYUNDAI'DEN ÖNEMLİ ADIM

Karsan ve iş ortağı Hyundai Motor Company (HMC) arasında Haziran 2011'de imzalanan "Çerçeve Anlaşması"nın devamı niteliğindeki nihai anlaşmanın imza töreni, 27 Kasım 2012 Salı günü

Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırac ve HMC Başkan Yardımcısı Young Hoon Jung'un katılımıyla Sait Halim Paşa Yalısı'nda gerçekleşti.

İmzalanan anlaşma, HMC tarafından geliştirilmekte olan 3 - 6 ton arasında azami yüklü ağırlığa sahip panel van, hafif kamyon ve minibüs versiyonları bulunan hafif ticari araç serisinin üretimini kapsıyor. Üretim başlangıç tarihi

2014 yılı sonu olarak belirlenen yeni modelden, ilk yedi yılda, toplam 200 bin adedin üzerinde üretim gerçekleştirilmesi hedefleniyor. Anlaşma kapsamında, Karsan bu yeni ürün serisinin iç pazarın yanı sıra Avrupa, Kuzey Afrika, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Bölgesi'ndeki (CIS) Kafkas ülkeleri için münhasır üreticisi konumunda olacak. İmza töreninde, Karsan'ın 46 yılı aşkın geçmişiyle köklü bir kurum olduğunu vurgulayan Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırac, HMC ile 2007 yılına dayanan iş ortaklıklarında bugün ulaşılan noktanın çok gurur verici olduğunu söyledi. Bu proje ile Türkiye'nin hafif ticari araç alanında Avrupa'daki lider konumunun daha da güçlendiğini belirten Kırac, Karsan'ın kendisini ispattanmış üretim

kalitesi sayesinde, HMC'nin yeni hafif ticari araç serisi ile büyük başarıları imza atacağından en ufak kuşkusunun olmadığını sözlerine ekledi. İmza Töreni'nde söz alan HMC Başkan Yardımcısı

kurguladık. Bu çalışmalara Türkiye otomotiv endüstrisinin başarısını ve Karsan'ın kaliteli üretimini ilave ederek Avrupa pazarlarında iddialı bir oyuncu olma yolunda hızla ilerlemekteyiz.



Karsan bugün Türkiye'nin en önemli otomotiv üreticilerinden biri. HMC, Karsan'ın çağdaş üretim teknolojisi ve metodları kullanarak ürettiği bu araçları Avrupa, Orta Doğu ve Afrika pazarlarında pazarlayacak. Bu büyüme stratejimizin gerçekleşmesinde Karsan'la nihai sözleşmesini bugün imzaladığımız bu projenin hayati önemi bulunuyor".

Young Hoon Jung ise Karsan'la olan işbirliklerine bu projenin önemli bir ivme katacağını ve bundan duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Dünyanın en büyük dördüncü otomotiv üreticisi konumunda olduklarını vurgulayan Jung, Hyundai'nin otomobilde dünya çapında yakaladığı başarıyı ticari araçlarda da göstermeye başladığını söyledi. Jung sözlerine şöyle devam etti; "Avrupa hafif ticari araç pazarında da otomobilde yakaladığımız aynı başarıyı yakalayarak önemli bir oyuncu olmayı hedefliyoruz. Bu proje kapsamında, hedef pazarlara yönelik gerçekleştirdiğimiz yerel pazar araştırmaları sonucunda pazar ihtiyaçlarını ve beklentilerini belirledik ve ürün serisinin gelişime faaliyetlerini bu araştırma sonuçlarına göre

Taraflar arasında 28 Ocak 2011 tarihindeki MoU'nun (Memorandum of Understanding -Mutabakat Zabtı) ardından 28 Haziran 2011 tarihinde HMC Yönetim Kurulu Başkan Vekili Han-Young Choi ve Karsan Murahhas Azası Jan Nahum tarafından "Çerçeve Anlaşması" (Framework Agreement) imzalanmıştı. Bu anlaşma kapsamında Karsan, HMC tarafından geliştirilecek olan 3 - 6 ton arasında azami yüklü ağırlığa sahip van, kamyon ve minibüs versiyonlarını içeren yeni bir ticari araç serisinin Avrupa ve bölge pazarları için münhasır üreticisi ve Türkiye'deki münhasır dağıtıcısı olmak üzere adım atmıştı.



Eylül 2012

KARSAN, FORTUNE 500 TÜRKİYE SIRALAMASINDA KARINI EN ÇOK ARTIRAN ŞİRKET OLDU

Karsan, Fortune Türkiye'nin bu yıl beşincisini düzenlediği Fortune 500 listesinde faiz ve vergi öncesi faaliyet karını (FVÖK) en çok artıran şirket olarak ödül aldı.

Türkiye'nin en büyük 500 şirketini belirleyen Fortune 500 Türkiye sıralamasının beşinci yılında Karsan geçen yıl faiz ve vergi öncesi faaliyet karını (FVÖK) en fazla artıran şirket oldu.

12 Eylül Çarşamba akşamı Four Seasons Bosphorus Hotel'de gerçekleştirilen törende,

listede beş ana kategoride performanslarıyla dikkat çeken beş şirkete ödül verildi. 2011 yılında genel anlamda şirketlerin karları gerilerken, FVÖK değerini en fazla artıran şirket olan Karsan adına ödüllü Karsan CEO'su Murat Selek aldı.

Ödülü TUSİAD Başkanı Ümit Boyner'den teslim alan Selek, şunları söyledi; "Türkiye'nin lokomotif sektörü olan otomotivde 46 yılı aşkın bir süredir



faaliyet gösteren en köklü şirketlerden biri olarak Fortune 500 listesinde yer almak bizler için önemli bir başarı. Elde ettiğimiz bu başarıda tüm çalışanlarımızın çok büyük emekleri var. Bugün altı farklı markaya üretim gerçekleştiren Karsan, 2011 yılında 22 binin üzerinde araç üreterek yaklaşık 800 milyon TL ciro elde ederek üretim adetine Türkiye'nin 7.'si, ihracat adetine de 6. şirketi konumuna geldi."



Gecede açılış konuşmasını gerçekleştiren Fortune Türkiye Genel Yayın Yönetmeni Ali Ağaoğlu da; beş yıl boyunca Fortune 500 çalışmasına büyük ilgi gösteren ve mali verilerini şeffaflıkla paylaşan tüm katılımcı şirketlere teşekkür etti. Ağaoğlu, Fortune 500 çalışmasının analistlerin, finansal kurumların en önemli veri kaynağı haline geldiğini belirterek, "Türkiye'de şirketler üzerine yapılan birçok akademik çalışmada, Fortune 500 Türkiye verilerinin referans olarak alınması, çalışmaya olan güvenin çok önemli bir göstergesidir" dedi.

Aralık 2012

KARSAN J10'A VEDA: Teşekkürler Efsane!

Karsan'ın 1981 yılından bu yana ürettiği J Serisi'nin sonuncusu 21 Aralık 2012 Cuma günü hattan çıktı. Karsan'ın bu günlere gelmesinde çok büyük yeri olan araç için Akçalar fabrika J10 montaj hattı çıkışında veda töreni düzenlendi. Endüstriyel Genel Müdür Yardımcısı Ömer Yıldırım törende yaptığı konuşmada J Serisi'nin 31 yıllık tarihi hakkında bilgi verdi. Her ürünün bir ömrü olduğunu, J Serisi'nin de

bu süreyi başarıyla tamamlayarak Karsan tarihine adını altın harflerle yazdırdığını ifade eden Yıldırım, en kıdemli beş çalışan ile en yeni ve en genç J10 çalışanını sahneye alarak kendilerine teşekkür etti, hatıra fotoğrafı çekti. Yaklaşık 600 çalışanın katıldığı törende duygusal anlar yaşayan çalışanlar son Karsan J10 ile resim çekti. Üzere toplandı.

J Serisi Tarihçe:

- J9 üretimi, 1981 yılında toplam 100 adetle başladı.
- J Serisi en yüksek üretim rakamına 1993 yılında 7643 adet ile ulaştı.
- J9 Serisi minibüs modellerinin yanısıra; furgon, kamyonet, çekici, maliye aracı ve yarış atı aracı versiyonlarında da seri dışı olarak üretildi.
- 2002 yılına kadar mekanik direksiyonlu olarak üretilen araç, 2002 yılının ikinci yarısından itibaren hidrolik direksiyonlu olarak üretilmeye başlandı. Aynı yıl şoför ve ön yolcu kapısı içeriye alındı.
- 2003 yılında şanzıman değişikliğine gidildi.
- 2004 yılına gelindiğinde araç ABS sistemiyle tanıştı.
- 2005 yılında J9 Premier adıyla üretilmeye başlanan araçta motor değişikliğine giderek daha güçlü ve ekonomik olan Isuzu motoruna geçildi. ABS ve elektrikli yolcu kapısı gibi özellikler standart hale getirildi.
- 2006 yılında aracın lisans hakları satın alınarak, Karsan markası ile üretilmeye başlandı. Aynı yıl klima opsiyonel olarak devreye girdi.
- 2007 yılında yüksek tavanlı araç üretimi başladı.
- 2008 yılında 100 bininci araç üretildi.
- 2009'da ciddi bir revizyona giren araç 2010 yılında J10 olarak piyasaya tekrar giriş yaptı ve bu seride toplam 7.994 adet üretim gerçekleştirildi.
- J Serisi toplam üretim adedi 111.900, ihraç edilen araç sayısı 18.677 adet oldu.



Ağustos 2012

KARSAN, DÖRT BİNE YAKIN MİSAFİRİNİ İFTAR YEMEKLERİNDE AĞIRLADI



Her ramazanda olduğu gibi bu yıl da geleneksel iftar yemeklerinde dostlarıyla buluşan Karsan, ramazan ayı boyunca dört bine yakın kişiyi ağırladı. Yılın ilk iftar yemeğini 1 Ağustos tarihinde İstanbul Yetkili Satıcısı Atalay Otomotiv ile 700 kişiye Eskişehir'de veren Karsan, ertesi gün Elazığ yetkili satıcısı Yıldızlar ile Elazığ'da 300 kişiyi ağırladı. 3 Ağustos'ta İstanbul Ataşehir Öğretmenevi'nde

gerçekleştirilen İSAROD (İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası) iftar yemeğinin sponsoru olan Karsan, Oda üyesi 500 kişiyle birlikte olmanın mutluluğunu yaşadı. İSAROD Başkanı Hamza Öztürk tüm Anadolu Yakası okul ve personel servis esnafına hitap ederken, iftar yemeğine yapmış olduğu sponsorluktan dolayı Karsan'a özel olarak teşekkürlerini iletti. İftara katılan AKP İstanbul Milletvekili Oktay Saral'a, CHP Ataşehir İlçe Başkanı Hakkı Altınkaynak'a ve Yönetim Kurulu Üyelerine, MHP Ataşehir İlçe Başkanı Fatih Çobanoğlu'na ve Yönetim Kurulu Üyelerine, AK Parti Ataşehir İlçe Yönetim Kurulu Üyelerine, Karsan Bölge Satış Müdürü Kaan Erkırtay ve Karsan yöneticilerine, Anadolu Yakası UKOME yetkililerine, İlçe Milli Eğitim yetkililerine ve çeşitli okulların yöneticilerine katılımlarından dolayı memnuniyetlerini ve teşekkürlerini ileten Öztürk, hep birlikte olmanın mutluluğunu yaşadığını ifade etti.

7 Ağustos tarihinde Diyarbakır yetkili satıcısı Yeşilçınar ile Diyarbakır'da 500 hatlı araç ve servis aracı sahibini ağırlayan Karsan, 9 Ağustos'ta ise Denizli yetkili satıcısı Meydan ile Denizli'de 1200 kişiye iftar yemeği verdi.

Son olarak 10 Ağustos tarihinde Mersin yetkili satıcısı Özmehmetler ile Mersin'de 500 kişilik iftar yemeği veren Karsan, böylelikle Ağustos ayı boyunca dört bine yakın dostuyla iftar yemeğinde buluşmuş oldu.



Eylül 2012

İSTANBUL MINİBÜSLERİNİN ENGELLİ ERİŞİMİNE UYUM SÜRECİNDE KARSAN'DAN İLK TESLİMAT GELDİ

Karsan, tüm toplu ulaşım araçlarında mecburi hale gelecek olan engelli erişimine uyum sürecinde, İstanbul'un engelli erişimine uyumlu hat minibüsünün teslimatını Esentepe - Kartal hattına gerçekleştirerek bu konudaki öncülüğünü bir kez daha gösterdi.

Karsan, İstanbul'un engelli erişimine uyumlu ilk minibüsünün teslimatını, Esentepe – Kartal hattına gerçekleştirdi. Böylece Karsan; Temmuz 2012'de

sunduğunu söyledi. Şahin, Karsan'ın engelli erişimi konusunda rakiplerinin önüne geçtiğini de vurguladı. Günde 10 bin kişinin taşındığı

engelli erişimi konusunda İstanbul gibi bir dünya metropolüne öncülük etmekten dolayı duyduğu mutluluğu ve gururu ifade etti. Erkırtay da Karsan'ın

yürürlüğe girmesi beklenen ancak bir yıl ertelenen 1 Temmuz 2005 tarihli "5378 sayılı Özürlüler ve Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun" çerçevesinde tüm toplu ulaşım araçlarında mecburi hale gelecek olan engelli erişimine Bursa, Bodrum, Çanakkale-Biga, İzmit, Söke, Diyarbakır, Denizli ve Yalova'dan sonra İstanbul'da da öncülük etmiş oldu. Karsan'ın J10 12 + 1 + 1 model aracını satın alan Esentepe - Kartal hattının başkanı Mustafa Şahin, Karsan J10'un engellilere ilişkin kanun kapsamında hat taşımacılığı için

gereklikleri sağlayan en uygun araç olduğunu ve işletme giderleriyle de en ekonomik çözümü



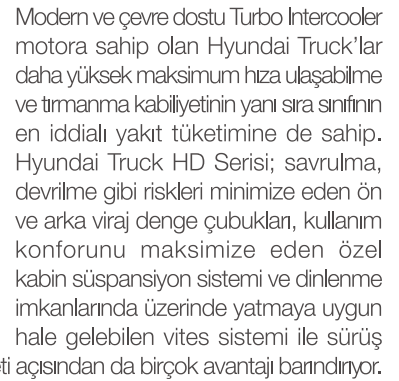
10 kilometrelik Esentepe - Kartal hattında çalışacak olan Karsan J10 aracını, Karsan Marmara Bölge Satış Müdürü Kaan Erkırtay'dan teslim alan Şahin,

toplu taşımada engelli erişimine uygun minibüsten 18 metre körüklü otobüse kadar çok geniş bir ürün yelpazesine sahip olduğuna dikkat çekerek Mustafa Şahin'i Karsan'ı tercih etmesinden ve öncülüğünden dolayı tebrik etti. Tören, Kaan Erkırtay ve Karsan Yetkili Satıcısı Aydın Otomotiv Satış Yöneticisi Osman Aşlakçı'nın Mustafa Şahin'e aracını teslim etmelerinin ardından sona erdi.

Eylül 2012

Karsan'ın son teslimatı ile birlikte Hasbey Temizlik'in filosundaki Hyundai Truck'ların sayısı 25'e ulaştı

dayalı ilişkiden ve başarılı ürün Hyundai Truck sayesinde firmanın çözüm ortağı olmaktan mutluluk duyduklarını ifade etti.



Kasım 2012

Toplu Ulaşım Haftası kapsamında birçok farklı etkinliğin yanında 28-29 Kasım tarihlerinde sempozyum, 28-29-30 Kasım tarihlerinde ise TRANSIST fuarı düzenlendi. Sempozyumla birlikte düzenlenen fuar tüm otorite kurum ve kuruluşları bir araya getirerek, ulaşım sektöründeki son yenilikleri ve akılcı çözümleri ziyaretçileri ile buluşturdu.



9

Kasım 2012

AMSTERDAM TAXI EXPO 2012

Karsan 30 Kasım - 1 Aralık tarihleri arasında sekizincisi düzenlenen uluslararası Amsterdam Taxi Expo 2012 Update konferansına "gold sponsor" olarak katıldı. Sponsorluk kapsamında Karsan logosuna bütün tanıtım materyallerinde, Taxi Expo ve Taxi Expo Update web sayfalarında ve konferans salonunda yer verildi. Konferansın başlangıç ve bitiş konuşmalarında

organizasyonun hayata geçmesine verdiği destek nedeniyle Karsan'a teşekkür edildi. Konferans fuaye alanında Karsan'a özel bir stand alanı sağlandı. Fuar süresince Karsan standında ziyaretçilerle buluşuldu, ürün broşürleri ve görseller



aracılığı ile Karsan'ın Concept V1 taksi modeli tanıtıldı. Karsan yetkilileri; Taxi Expo, The Taxi 2012 Update'in bir parçası olarak konferans sonrası özel sektörel ilişkiler kurma fırsatlarından yararlanabildiler. Fuarda; karar vericiler, filo sahipleri,



Amsterdam ve başka şehirlerdeki büyük taksi durağı sahipleri ve hukukçuların katıldığı bir konferans düzenlendi. Konferansta taksi sektöründeki trendler, yasal düzenlemeler, farklı ülke ve şehirlerdeki uygulamalar ele alındı. Konferansın sonunda çalışma gruplarına ayrılan katılımcılar taksi sektöründeki

düzenlemeler üzerine düşünce alışverişinde bulundu.

Geçen yıl da bu fuara katılan Karsan yaklaşık 80 metrekaarelik alanda Concept V1 taksi modelini sergilemiş ve fuarın ilgi odağı olmuştu.

Aralık 2012

KARSAN TEDARİK FUARI'NDA ZİYARETÇİLERİN GÖZDESİ OLDU

13 - 16 Aralık 2012 tarihlerinde Devlet Malzeme Ofisi (DMO) önderliğinde İstanbul Kongre Merkezi Harbiye'de düzenlenen Tedarik Fuarı'na katılan Karsan, 275 m²'lik standında Karsan J10 12+1+1, Hyundai Truck HD35 mini damperli, Hyundai Truck HD75 katı atık toplama aracı ürünlerini sergiledi. "Sınırsız Ulaştırma Çözümleri" vizyonuyla fuarda yer alan Karsan, DMO yetkilileri, ziyaretçiler ve katılımcıların gözdesi oldu.

Karsan üretimi Hyundai Truck HD Serisi Kamyonlar, Mart 2010'dan bu yana katı atık toplama alanında belediyelerin tercihi olmaya devam ediyor. Yüksek teknolojisi ve modern tasarımıyla büyük beğeni kazanan HD Serisi, bugüne kadar teslim edildiği 400'den fazla kurumda 2010 yılından bu yana başarıyla hizmete devam ediyor.



Aralık 2012

KARSAN'DAN BODRUMSPOR'A DESTEK



2012 - 2013 sezonunda TFF Bölgesel Amatör Ligi'nde mücadele eden ve hedefi 3. Profesyonel Lig'e yükselmek olan Bodrum Belediyesi Bodrumspor'un forma sponsorluğunu geçen sezon olduğu gibi bu sezon da devam ettiren Karsan, forma sponsorluğuna ek olarak Bodrum Şehir Stadi'nda reklam panosu ve röportaj alanı arkası alanlarını da logosuyla donattı. Karsan üretimi 1000'den fazla aracın toplu taşımada yıllardır hizmet verdiği Bodrum'a spor alanında da destek veren Karsan'dan övgüyle söz eden Bodrumlular, Bodrumspor'a verilen bu önemli sponsorluğun takdire değer olduğunu belirttiler.

Ağustos 2012

ANLAMLI BULUŞMA

Geleneksel Bursa Emekliler Günü'nün dördüncüsü 2 Ağustos 2012 Perşembe günü gerçekleşti. Karsan'dan emekli olan kişilerin, aileleri ile birlikte katıldığı yemekte yaklaşık 400 kişi OSB Karsan fabrikasında ağırlandı. Duygusal anların yaşandığı yemekte, emeklilerin bir arada olması onları ve diğer Karsan çalışanlarına büyük mutluluk yaşattı.

Her yıl olduğu gibi, keyifli geçen bir akşamın ardından, emekliler memnun kalarak ve teşekkür ederek Karsan'dan ayrıldı.



Eylül 2012

KARSAN AİLE GÜNÜ



Karsan çalışanları aileleriyle birlikte Karsan çatısı altında keyifli bir gün geçirdi. 30 Eylül Pazar günü Akçalar fabrikada düzenlenen Aile Günü Etkinliği'ne 2500 kişi katıldı. Saat sabah 11'de başlayan organizasyon öğleden sonra 4'te sona erdi. Çeşitli ikramların yapıldığı günde çocuklar ve yetişkinler için birçok farklı eğlence de düzenlendi. Çocuklar palyaçolar ile onlar için özel olarak kurulan oyun alanlarında eğlenirken, ebeveynler ise ralli pistinde marifetlerini sergiledi. Tüm gün süren müzik dinletisinde bir müzik

grubu da sahne aldı. Karsan çalışanları arasında müziğe ilgisi ve yeteneği olan çalışanlarımız da müzik ekibine sahnede eşlik etti.

Eğlence sürpriz hediyelerle devam etti. Katılımcılar arasında gerçekleştirilen hediye çekilişinde dokuz kişiye LCD TV, çeşitli otellerde konaklama, çeşitli restaurantlarda akşam yemeği veya brunch, bowling oyunu ve karting hediye edildi. Yapılan çekilişlerde; iki kişiye Didim'de hafta sonu tatili verildi, iki aile Karsan'ın düzenlediği konaklamalı

gezilerden birine katılma hakkı kazandı. Ayrıca üç aile de gününbirlik bir geziye katılma hakkı kazandı.

Bu keyifli Aile Günü etkinliği sonunda çalışanlar ve çocuklar bugünün anısına verilen hediyelerle fabrikadan uğurlandı.



ÖĞRENMEYE DEVAM

Eğitilmiş çalışanların kuruma kattığı değer, öneminin farkında olan Karsan, 2012 yılı boyunca çalışanlarına eğitim vermeye devam etti. 2012 Ocak – Aralık dönemini kapsayan 12 aylık sürede elde edilen verilere göre idari ve üretim personeli kişi başı 24.2 saate yakın eğitim olarak programlara hedeflerin üzerinde bir katılım gösterdi.

Müdür, yönetici, mühendis, sorumlu, ofis personeli, grup lideri, takım lideri ve takım üyelerine farklı eğitimlerin verildiği program boyunca katılımlar genel olarak değerlendirildiğinde aynı dönemde yüzde 87 oranında gerçekleşti.

Verilen eğitimler içinde teknik olanlar bölümler

tarafından belirlenen ihtiyaçlar doğrultusunda hazırlanırken; yönetsel eğitimler ise Karsan'ın uzun vadeli ve kısa vadeli hedeflerine ulaşabilmesi için Karsan çalışanlarının yetkinlikleri ve bilgi seviyeleri doğrultusunda hazırlandı. Eğitim sonrasında katılımcıların etkinlik değerlendirmesi ilk amirleri tarafından yapılarak raporlandı.



Ekim 2012

KARSAN İSTANBUL ÇALIŞANLARI PİKNİKTE BULUŞTU

6 Ekim 2012 tarihinde İstanbul Polonezköy'de gerçekleşen piknikte Karsan Pazarlama çalışanları ve aileleri Şirket Müdürü Vançın Kitapçı ve ailesinin de katılımıyla keyif dolu bir gün geçirdi. Çocuklar

palyaçolarla çeşitli oyun ve yarışmalarda bir araya gelirken, anne babalar da güzel havanın, ıkramların ve mekanın tadını doyasıya çıkardı. İddialı voleybol maçları da pikniğe renk katan bir başka aktiviteydi.

Piknikten çok hoşnut kalan Karsan Pazarlama çalışanları ve aileleri bir sonraki aktiviteye kadar güzel anılarla mekandan ayrıldılar.



Ekim 2012

KARSANLILAR İSTANBUL'UN TARİHİ MEKANLARINI GEZDİ

Karsan Akçalar fabrikasında çalışan Bursalılar 14 Ekim tarihinde İstanbul gezisine katıldılar. Topkapı Sarayı, Alman Çeşmesi, Dikilitaş, Ayasofya

Müzesi, Yerebatan Samanı gibi yüzyıllık tarihe sahip dünyaca önemli mekanları gezen Karsanlılar günü, Boğazda çıktıkları mini bir tekne turu ile

tamamladılar. Karsanlılar tüm günü havanın da yardımıyla keyif içinde geçirdiler.



Ekim 2012

TİYATRO

Karsan çalışanları aileleriyle birlikte 17 Ekim tarihinde "Kuzguncuklu Fazilet" adlı tiyatro oyununu izlemek üzere toplandı.

Galip Erdal'ın yönettiği, Cihan Büyükkışık, Ahmet Somers ve Jale Çiçek'in başrollerini üstlendiği oyun; 1940'lı yıllarda yaşanan savaş döneminde çıkanlar "varlık vergisi" uygulamasını fırsata çeviren

Fazilet adlı bir kadının öyküsünü anlatıyor. Tüm dünya 1940'lı yılların başında zor günler geçirmiş, savaş her ülkeye büyük acılar getirmişti. Türkiye bu savaşın içinde aktif olarak yer almasa da bu acıdan payını almıştı. Varlık vergisi 1941-1943 arasında Türkiye'nin en önemli konusuydu. Yokluk her şeyi belirliyordu. Her şey karneye bağlanmıştı. Bu acı günlerde bir de "Varlık Vergisi" ile tanışmıştık.

Vergisini ödeyemeyenlerin Aşkale'ye sürgün edildiği günlerde, birileri bu krizi fırsata çevirmeyi bildi. İşte, Kuzguncuklu Fazilet bu fırsatçılardan biri...

Hikayede; kazanç için her yolu mübah bilen Fazilet'in, ne namuslu vergi tahsil memuru kocasını, ne oğlunu, ne de gencecik üvey kızını düşünmemesi konu ediliyor.



Ekim 2012

RALLİDE SEZONU TÜRKİYE İKİNCİSİ OLARAK KAPATTIK

2012 Ralli Sezonunu Türkiye İkincisi olarak tamamladık. Mühendislik ve Teknoloji Bölümünde çalışan Tezcan Dalfidan'ın Karsan sponsorluğunda yarıştığı "37. Yeşil Bursa Rallisi" 20-21 Ekim 2012 tarihlerinde gerçekleştirildi.

37. Oyak Renault Yeşil Bursa Rallisi'ne 38 ekip kayıt yaptırdı. Bu ekiplerden 31'i ulusal şampiyonayı kovalayan, yedisi ise mahali şampiyonada yarışan

kişilerden oluştu. Genel klasmanda 6.sırada sınıf 8'de açık ara farkla birinci sırada götürdüğümüz yarışın son etap finişine 500m kala araç motorunun infilak etmesi nedeniyle Türkiye ve Orta Doğu Şampiyonasını kovalayan Karsan, yarışa veda etmek zorunda kaldı.

Böylece her yarışta toplam katılan ekip sayısı 35 ve üzeri iken Karsan'ın sınıfı, sınıf 8'de 14 aracın

yarıştığı Türkiye Ralli Şampiyonasını Türkiye İkincisi olarak kapattı.

Tezcan Dalfidan pilotlarda Türkiye sınıf 8-İkincisi olurken, Eda Özer co-pilotlarda Türkiye sınıf 8-Birincisi, Bayan co-pilotlarda da Türkiye İkincisi oldu.



Ekim 2012

MURAT USLU'DAN ÜSTÜN BAŞARILAR

10 yıldır Karsan sponsorluğunda uzun mesafe maraton ve yarınmaraton koşan Kiraça Holding Muhasebe Sorumlusu Murat Uslu, 28 Ekim 2012 tarihinde Zeytinburnu Belediyesi'nin düzenlediği Cumhuriyet Koşusu'na katıldı. 10 km'lik parkuru 41 dakika 39 saniyede tamamlayan Uslu, yarışa katılan 561 kişi içinde tüm genelde 85'inci, 40-44

yaş grubunda yarışan 52 kişi içinde ise 10'uncu oldu.

Ekim ayının ilk haftasında İstanbul Masterleri Atletizm Kulübü tarafından düzenlenen Belgrad Ormanı'nda düzenlenen Atatürk Koşusu'na katılan Murat Uslu, 147 katılımcı arasında yarışı 96. olarak tamamladı.

Ekim ayının ikinci haftasında düzenlenen Avrasya Maratonu'nun 15km kategorisinde ise Uslu, yarışı tamamlayan 2 bin 947 erkek sporcu içinde tüm genelde 82'inci oldu. Murat Uslu parkuru 1 saat 2 dakika 43 saniyede tamamlayarak kendi yaş grubunda da 10'uncu olmayı başardı.



Kasım 2012

BURSA İNSAN KAYNAKLARI VE İSTİHDAM BULUŞMASI - BİİB'12

Türkiye'de ilk kez Bursa'da düzenlenen ve iş arayan ile işverenleri buluşturan Bursa İnsan Kaynakları ve İstihdam Buluşması (BİİB'12) 22-23-24 Kasım 2012 tarihlerinde yapıldı. Bursa Valiliği, Bursa Büyükşehir Belediyesi, Bursa

Kent Konseyi ve İŞ-KUR İl Müdürlüğü tarafından organize edilen BİİB'12, Atatürk Kongre Kültür Merkezi (Merinos AKKM) Fuar Alanı'nda 131 firmanın katılımı ile gerçekleşti.

İnsan Kaynakları Organizasyon Gelişim Sorumlusu Elif Tayan'ın, Karsan ve Karsan'ın İK politikalarıyla ilgili sunum yaptığı organizasyonda, Karsan standı ziyaretçiler tarafından yoğun ilgi görürken, Karsan'a yüzlerce iş başvurusu yapıldı.



Aralık 2012

HOŞ GELDİN 2013

Karsan Geleneksel Yılbaşı Kokteyli'ni 27 Aralık Perşembe akşamı Akçalar fabrika ve Sargazi ofiste eşzamanlı olarak gerçekleştirdi. Yoğun geçen bir yılı geride bırakıp yeni yıla yeni umutlarla girmek isteyen çalışanlarımızın biraraya geldiği organizasyon çok keyifli ve renkli geçti. Kıdem yıllarına göre plaket almaya hak kazanmış çalışanlara plaketleri sunuldu. Üst yönetim tarafından 2012 değerlendirmesi yapıldı ve 2013 stratejileri ile beklentileri paylaşıldı.



Aralık 2012

KARSANLILAR YIL SONU YEMEĞİNDE BULUŞTU: BİZ GÜÇLÜ 1 AİLEYİZ!

Bu yıl ilki düzenlenen "Karsan Yıl Sonu Yemeği" 15 Aralık 2012 Cumartesi akşamı Bursa Çelik

Palas Otel'de gerçekleşti. "Biz Güçlü 1 Aileyiz" teması taşıyan geceye, Karsan, Karsan

Pazarlama, Hexagon Studio ve Legal Danışmanlık yöneticileri, eşleri ile birlikte katıldılar.



Gecede konuşma yapan Karsan CEO'su Murat Selek, kurum içindeki uyum ve iletişimin önemine dikkat çekerek; Karsan çalışanlarının

birbirleriyle olan iletişimlerinin iyi olduğu müddetçe Karsan'ın çok daha güçlü bir aile olacağını söyledi. Gecenin sonunda misafirlere

Üstün Dökmen'in "İletişim Çatışmaları ve Empati" adlı kitabı hediye edildi.

Gecenin sunuculuğunu üstlenen Vatan Şaşmaz ve müzikleriyle geceye renk katan Müge

Zümrütbel ve orkestrası performansları ile beğeni topladılar. Gece boyunca hoş vakit geçiren

yöneticiler yılın stres ve yorgunluğunu atmaya çalışarak gönülleriince eğlendiler.



HEXAGON STUDIO GENEL MÜDÜRÜ

TOLGA DOĞANCIOĞLU

Kariyer gelişiminiz ve kısa özgeçmişinizden bahsedermisiniz?

Ortadoğu Teknik Üniversitesi Makina Mühendisliği'nden mezun olduktan hemen sonra Ankara'da Aselsan Mikro Güdüm ve Elektro Optik Grubu'nda mekanik tasarım mühendisi olarak iş hayatına başladım. Askerlik görevi sonrasında, Enka Teknik'te kısa bir süre çalışmamın ardından otomotiv sanayine geçerek Ford Otosan'da görev aldım. 2005 yılı sonuna kadar, yeni Kamyon geliştirme, Transit Connect ve Transit projelerinde araç mühendisliği rollerini üstlendim. Ford Otosan içinde Bilgisayar Destekli Mühendislik Grubu'nun kurulmasına öncülük ettim. Bu grup gelişerek Araç Mühendisliği Müdürlüğü'ne dönüştü ve ayrılan kadar bu bölümün yöneticiliğini üstlendim. 2003 yılında Koç Grubu içerisinde farklı şirketlerden seçilen 24 kişilik grubun içinde yer alarak, Genç Lider Yönetici Geliştirme Programı'na katıldım.

2005 yılında yine aynı yönetim gelişim programında tanıştığım Murat Oğuz Arcan vastası ile Sn. Jan Nahum'un Türkiye'de bir mühendislik ve tasarım şirketi kurmayı hedeflediğini öğrendim. Türkiye'de mühendislik ve tasarımda iddialı bir şirketin, en başından itibaren içinde olma fırsatı beni çok heyecanlandırdı. Bu tarihten itibaren, Hexagon Studio'nun kuruluş çalışmalarına başlamak üzere Ford Otosan'dan ayrıldım ve Hexagon Studio'daki görevime başladım.

Bir Kiraça Holding iştiraki olan ve başlangıçta üç kişiyle kurulan, bugün 200'ü aşkın Ar-Ge personelinin çalıştığı Türkiye'nin en büyük tasarım ve mühendislik şirketinin genel müdürlüğünü yürütüyorsunuz. Sıfırdan böyle bir yapı oluşturma size öğrettiği en önemli şey ne oldu? Bu süreçte yaşadığınız en önemli sorunlar nelerdi?

İyi bir takımın her şeyden önce inançla ve hedef birliği ile oluştuğunu gördüm. Aynı hedefe odaklanan bir takım olduğumuzda da sandığımızdan çok daha fazlasını gerçekleştirebileceğimizi gördüm. Şanslı bir yönetici oldum, güvendiğim ve inandığım arkadaşlar hep beklediğimden daha fazlasını verdiler. Belli bir boyuta gelene kadar, bizimle beraber çalışmak isteyen kişileri yapabileceklerimize inandırmak ikna etmek en büyük güçlüğü, bu dönemde hiç iş ayırt etmeden küçük büyük demeden referans elde etmeye çalıştık. Yavaş yavaş güvenlerini kazandık. En büyük sıkıntımız ise zaman oldu ve olmaya devam ediyor. Hedeflerimize çabuk ulaşmak istiyoruz. Bir yandan altyapı, bir yandan insan kaynakları ve yönetim süreçlerini geliştirirken bir yandan da önemli projeleri hayata geçirmeye uğraşıyoruz. Zaman sıkıntısı yaşıyoruz.

Hexagon Studio'nun kısa, orta ve uzun vade hedefleri nelerdir, günümüzden 5 - 10 yıl sonra Hexagon Studio'yu nerede görmeyi planlıyorsunuz?

En kısa vadedeki hedefimiz, gerek grup şirketlerimiz Karsan ve Sirena Marine, gerekse grup dışı müşterilerimizin projelerinde üstlendiğimiz görevleri programına uygun olarak yerine getirebilmek. Bu sayede hem müşterilerimize hem de kardeş şirketlerimize yaratabileceğimiz katma değeri artırmak, tanınırlık ve bilinirliğimizi artırarak, Avrupa'nın en önemli mühendislik ve tasarım şirketlerinden biri haline gelmek.

Orta/ uzun dönemli hedefimiz ise Avrupa'nın öncü mühendislik ve tasarım şirketlerinden biri olarak, tasarım



trendlerinin belirlenmesinde etkin rol alan bir şirket olmak. Bu hedefe doğru da adım adım yürümekteyiz. Şirketimizin altyapı, yazılım donanım ve tesis ihtiyaçlarını tamamladık, rekabet etmeyi hedeflediğimiz, bu konuda çok büyük tecrübesi olan Avrupalı şirketler ile rahatlıkla boy ölçüşebilecek, hatta bazı açılardan daha üstün bir altyapı oluşturduk. Tüm değer zincirini kapsayacak, endüstriyel tasarımdan, model ve prototip imalatına kadar tüm faaliyetleri, gerek otomotiv, savunma sanayi gerek ise denizcilik endüstrisi için yapacak durumdayız.

Türk otomotiv sanayinin stratejisi "Bölgede Üretim Merkezi ve Ar-Ge Üssü Olmak" vizyonu temeline kurulu. Bu kapsamda da ilk hedef Ar-Ge altyapısını iyileştirmek, ikinci hedef ise şirketlerin tasarım, üretim, markalaşma beceri ve kapasitelerini artırmak. Sizce Ar-Ge ve markalaşmak Türkiye için ne derece önemli? Bu konularla ilgili sizce Türkiye geriden mi geliyor?

Türkiye bugün otomotiv sanayi açısından Avrupa'nın en önemli oyuncularından biri. Özellikle ticari araç konusunda lider bir ülke konumunda. İhracat açısından baktığımızda ise otomotiv Türkiye'nin en çok ihracat gerçekleştiren sektörü. Bununla birlikte, 2023 ve 2050 yıllarına geldiğimizde Türkiye için hedeflediğimiz, hayalini kurduğumuz dünyanın en güçlü ilk 10-12 ülkesinden biri olabilmemiz için de, lokomotif rolü üstlenmesi gereken sektörlerden bence en önemlisi yine otomotiv sanayi. Bu açıdan değerlendirdiğimizde kendisi lider olacak bir ülkenin, lider sektörünün de başkalarını takip eden, iyi bir uygulamacı olarak istenilen seviyeyi yakalaması, veya elde ettiği konumu sürdürmesi söz konusu olamaz. Belirleyici ve lider olmak, sürücü koltuğunda oturmak için, bilgi birikiminin, karar alma ve uygulama becerisinin elinde olması lazım. Bu nedenle Türkiye'nin bir devlet ve hükümet politikası olarak sürdürmekte olduğu Ar-Ge seferberliği ve markalaşma çabasının öneminin yanı sıra bir zorunluluk olduğu görülüyor.

Şirketimizin kuruluş sebeplerinden en önemlisi de bu zorunluluğun başında farkedilmiş olması ve ülkemizde elde edilecek katma değeri artırmak hedefidir. Türkiye'nin bu açıdan geriden geldiği söylenebilir, ancak otomotiv gibi karmaşık ve rekabetin acımasız olduğu bir sektörde, bilgi birikiminin, altyapının, tesis ve insan gücünün hazır olması için belli bir vakte gerek olduğunu kabul etmek lazım. Gümrük Birliği ile yok olacağı düşünülen bir sektörün geçen 20 yıldan az bir süre içinde, üzerine ülke geleceğinin inşa edilmekte olan bir yapıya gelmesi çok önemlidir. Bu açıdan değerlendirildiğinde geç kalınmış görünse de hem Ar-Ge hem de markalaşma konusunda gelişme sevindiricidir. Biz ülke olarak geriden gelmenin avantajını, yerleşmiş köklü şirketlerin yapamadığını/yapmayacağını yaparak, farklı alanlarda oluşan ihtiyacı karşılayacak ürünleri geliştirerek ilerleyebiliriz.

Türkiye'deki Ar-Ge altyapısı yetersiz, yol testleri için gerekli pistler yok ve araç çarpma test merkezleri eksik, bunun gibi bir sürü konuda eksiklerimiz var. Sizce devletimiz sektöre yeterince kaynak ayırıyor mu?

Türkiye için bu denli önemli bir sektörün mutlak suretle altyapı ihtiyaçlarının tamamlanması gerekmektedir. Test pisti, çarpışma merkezi vb. tesislerin ülkemizde bulunması geliştirdiğimiz ürünlerin devreye giriş sürelerini, test araçlarının yurtdışına gönderilmesinden kaynaklanan verimsizliklerin ortadan kalkmasına sebep olacaktır. Devletimizin bu konuda farkındalığının yüksek olduğunu, özellikle test pisti konusunda TSE bünyesinde çalışmaların yapılmakta olduğunu takip ediyoruz. Ancak geçen her süre bu hizmetleri yurtdışından almaya devam etmemize sebep oluyor.

Sizler bu doğrultuda sektöre nasıl bir katkı sağlıyorsunuz?

Bizim en temel yaklaşımımız, eğer Türkiye'de kullanabileceğimiz bir tesis var ise, benzer bir yatırımı şirket olarak yapmıyoruz. Hem şirket hem de ülke kaynaklarımızı verimli kullanılması açısından bunun önemine inanıyoruz. Ancak tasarım doğrulama açısından baktığımızda fiziksel testler kadar bilgisayar ortamında yapılan analiz ve benzetimler de kullanılmakta, hatta zaman ve kaynak tasarrufu açısından giderek daha da önemi artmaktadır. Hexagon Studio olarak biz araç dinamiğinden, çarpışma testlerine kadar pek çok farklı işlevi analiz edip tasarıma yön verebilmekteyiz. Bunun dışında kendi bünyemizde veya ilgili tesislerde fiziksel testleri yapacak bir ekibimiz, gerçek zamanlı yol verisi toplayıp bunları işleyip, kullanabilen bir ekibimiz bulunmaktadır. Bu sayede, titreşim, gürültü veya dayanım değerlerini ölçebilmekteyiz.

Hexagon Studio olarak ürün geliştiriminin her adımında faaliyet gösteriyorsunuz, ihtiyaç doğrultusunda tasarımdan üretim desteğine kadar hizmet veriyorsunuz. Bu döngünün en çok hangi kısmında hizmet verdiğinizi söyleyebilirsiniz?

Hexagon Studio'nun sunduğu en büyük hizmet ürün geliştirme değer zinciri üzerindeki tüm adımları kapsayacak şekilde organize olmasından kaynaklanıyor. Kavram ve Tasarım > Paketleme ve Ergonomi > Mühendislik Geliştirme > Bilgisayar Destekli Simülasyonlar > Prototip Geliştirme > Ürün Yayını ve Devreye alma.

Diğer büyük bir avantajımız ise farklı sektörlerde uzmanlaşmış ekibimizin bu bilgi birikimini diğer sektörler için yapılan çalışmalara aktarabilmeleridir. Savunma Sanayiinde elde ettiğimiz birikimi, otomotiv projelerinde, ya da traktör projelerinde elde ettiğimiz birikimi denizcilik işlerine aktarmamız mümkün oluyor.

Bununla birlikte çok kısa sürelerde ürün fikirlerini, kavramlarını hayata geçirmek konusunda ihtiraslı bir ekibimiz var. Esneklik ve hız konusunda oldukça iddialı ve özverili bir ekibimiz olduğunu söyleyebiliriz.

Bir Kıraca Holding iştiraki olan Hexagon Studio'nun grup içindeki firmaların Ar-Ge merkezi gibi çalıştığını biliyoruz. Grup dışından hangi sektörlerle hizmet veriyorsunuz?

Hexagon Studio bir Ar-Ge şirketi olarak TÜBİTAK MAM Teknopark'ında kuruldu. 2011 yılına kadar da bu yerleşkede hizmet verdi. 2011 Mart ayında ise Gebze TOSB içindeki bugün faaliyet gösterdiğimiz tesise taşındı. Teknopark dışına çıkar çıkmaz 5746 no'lu yasa gereği 50'den fazla Ar-Ge personelimiz olduğu için Bilim Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı'na Ar-Ge Merkezi olmak üzere başvuruda bulunduk, kabul edildik. Yanılmıyorsam hala Ar-Ge dışında bir faaliyeti olmayan tek Ar-Ge merkeziz.

Savunma sanayine, traktör ve iş makinelerine, diğer otomotiv ve yan sanayi firmalarına, ve tekne firmalarına hizmet vermekteyiz.

Karsan için şu ana kadar gerçekleştirdiğiniz ve üzerinde çalıştığınız projeler hakkında bilgi verebilir misiniz?

2009 yılından beri KARSAN'ın yeni geliştirilen ürünlerinin mühendislik ve tasarım faaliyetlerini Hexagon Studio olarak üstlenmekteyiz. J10, Karsan Concept V1, 12m ve 18m otobüsleri örnek olarak sayabiliriz.

Concept V1 projesi Karsan için olduğu kadar Hexagon Studio için de büyük bir deneyim oldu. Eğer ihale kazanılsaydı New York gibi dünyanın en büyük metropollerinden birinde Hexagon Studio tarafından sıfırdan tasarlanan Concept V1 taksileri dolaşacaktı. Şu an projede ne aşamadaysınız?

Bence Concept V1 hem şirketimiz, hem Karsan hem de Türk Otomotiv Sanayi için önemli bir kilometre taşı. Dünyanın o kadar önemli ve köklü otomotiv şirketleri arasından bizim tasarladığımız bir ürünün finalist olarak değerlendirilmesi ve New York resmi otoritelerinin ve New York'luların en beğenilen aracı olması çok büyük başarı oldu. Sürecin her adımı geçtikçe bizim kazanabileceğimize giderek daha çok inandım. İhalenin sonucu ne olursa olsun, bize önemli bir fırsat penceresi açtığını ve sonrasında bu yoldan gitmek isteyen diğer firmalar için de cesaretlendirici bir gelişme olduğu kanaatindeyim.

Concept V1, NY ihalesi sonrasında oluşan fırsatlara ve gelişmelere bakılarak kapsamı değişti ve genişledi. Böyle bir araca, sadece taksi olarak değil, bireysel kullanım için de dünyanın İstanbul, Londra dahil pek çok şehrinde ihtiyaç olduğu görüldü. Bu sebeple proje planı ve ürün gamı yeniden gözden geçirildi. İlk örneklerini de 2012'deki Cenevre Fuarı'nda ve Londra'da sergiledik. Uluslararası ortamda da büyük ilgi ve beğeni gördü.

Karsan çalışanlarına ne gibi bir mesaj vermek istersiniz?

Bence Karsan'da görev yapan tüm arkadaşlar önemli bir değişimin parçası olmaktadır. Karsan kendi geleceğini yeniden şekillendirmekte. Her değişimde olduğu gibi bu değişim de içinde bulunanlar açısından zorlayıcı. Üstelik bu değişim ve dönüşüm otomotiv sanayinde yaşanan küresel krizin olduğu bir dönemin de içinde gerçekleşmek durumunda kaldı. Bu sebeple herkesin kaldırması gereken yük normalden daha da çok artıyor. Sabır ve inanç ile üstüne gittiklerinde kısa bir süre sonra bu zorlukları gurur duydukları bir başarı hikayesine dönüştüreceklerine inanıyorum.

Sabahtan itibaren bir gününüz nasıl geçer?

Erken kalkıp kahvaltımı evde yapmaya gayret ederim. Çoğunlukla 7:30'da ofiste oluyorum.

8:00 - 8:30'a kadar kendi işlerimi yapma fırsatı buluyorum. Günün kalanı ise genelde ya şirket içinde ya da proje ortaklarımız, işbirliği yaptığımız kurumlar veya müşterilerimiz ile birlikte çalışma ve toplantılar ile geçiyor. Akşam yemeğinde malesef bir tutarlılık yakalayamıyorum. İşin temposu yemeği belirliyor, bazen aksatıyor bazen çocuklar ile evde yiyebiliyorum. Öyle olduğunda yemek uzuyor beraber günü değerlendirilebiliyoruz.



Yatmadan önce mutlaka az da olsa kitap okumaya çalışırım, günün e-posta trafiğini temizlerim ve ertesi günün hazırlığını daha önce fırsat olmadı ise tamamlarım.

Yoğun tempo içerisinde enerjinizi nasıl yüksek tutuyorsunuz?

Hayata olumlu bakmayı seviyorum. Hergün sağlığını yerinde, sevdiğim bir eşim ve çocuklarım var, onların sağlığı yerinde, sevdiğim bir işi yapıyorum, iyi insanlar ile çalışıyorum silsilesi ile kalkıyorum ve güne başlıyorum.

Üstelik yaptığımız işin kendisi heyecan verici, her gün insanı diri tutuyor. Dolayısı ile enerjimin doğal hali yüksek, ancak gün içindeki verimsizlikler, uzun sonuç vermeyen toplantılar ise bunun tam tersi etki yapıyor.

Spor yapıyor musunuz?

Her sabah koşarım, akşamları yüzerim ya da haftada üç kez idman yapıyorum demek isterdim. Özellikle

takım sporlarını çok sevmeme rağmen, son zamanlarda giderek azalan ve düzensizleşen bir spor ilişkim oluştu. 2013'te yeniden haftada en azından birkaç sefer spor yapılacak bir düzene geçmeyi arzu ediyorum.

Ne tür hobileriniz var?

Takım sporlarını, özellikle futbol ve basketbolu çok seviyorum. Hem oğlum ve arkadaşları ile oynamaktan, hem kendi arkadaşlarım ile oynamaktan hem de izlemekten keyif alıyorum. Beşiktaş'ın maçlarını kaçırmamaya ailecek özen gösteririm.

En son okuduğunuz kitap ve izlediğiniz film neydi?

En son Hobbit'i izledim. Maalesef beklediğim gibi çıkmadı. Klasikleşen filmleri yeniden izlemeyi seviyorum. Godfather, Indiana Jones, Star Wars, Hababam Sınıfı, Neşeli Günler, Tosun Paşa filmlerini sıkılmadan tekrar izleyebilirim. Bir de her bölümde tek macera olan polisiye ve dedektif dizilerini eşimle birlikte takip etmek hoşuma gidiyor.

En son Zülfü Livaneli'nin Serenad kitabını okudum. Çok keyif aldım. Şu anda iki kitabı dönüşümlü bitirmeye çalışıyorum; Nick Hornby'nin "Fever Pitch", Arsenal taraftarı olan bir yazarın kendi yaşam hikayesinden yola çıkarak taraftar gözü ile değerlendirmesini anlatıyor. Diğer de "Top Gear" programcısı Jeremy Clarkson'ın test ettiği araçları için yazdığı yazılardan derlediği bir kitap.

En sevdiğiniz mekanlar nereler?

İtiraf edeyim seçme hakkım olsa en sevdiğim mekan ev. Evde olmaktan ve ailemle birlikte vakit geçirmekten çok keyif alıyorum.

Onun dışında Taksim ve Ortaköy'ü severim. Hareketlilik ve koşuşturmacanın olduğu yerlerde yaşamı hissediyorsun.

Tatil için nereye gitmeyi tercih edersiniz?

Yazın tatil için Ege denizini, Bodrum ve Çeşme'yi, özellikle çocuklar ile rahat edebileceğimiz, beraber vakit geçirebileceğimiz kumsallı olan yerleri tercih ederiz.

Yoğun iş hayatı içerisinde ailenize ne kadar vakit ayırabiliyorsunuz?

Çok ayırabildiğimi düşünmüyorum.

Yıllarca otomotiv sektöründe çalışmış bir yönetici olarak otomobillere olan ilginizi nasıl tanımlarsınız?

Otomobil bence sadece endüstriyel bir araç değil, aynı zamanda duygusal bağ kurulan bir varlık. Ancak malesef gençler arasında giderek heyecanı kayboluyor otomobilin yerini teknolojik ürünler alıyor. Benim için hala heyecan veren bir ürün. Yenilikleri takip etmekten, kullanmaktan çok keyif alırım.

Yönetici adaylarına ne gibi mesajlar vermek istersiniz?

Başarının ilk adımı bence inanmak, inanmadığın bir hedefe inandırmak imkansız. Sonra çok çalışmak, süreklilik için de tutarlı ve dürüst olmak.

İlk fitili ateşlemek için bir kişinin yeteceğini bilmek ama başarının ancak bir ekip ile yaratılabileceğini anlamak gerekiyor.

KARSAN MERSİN YETKİLİ SATICISI: ÖZMEHMETLER OTOMOTİV ORTAĞI MEHMET AYDIN



Kısaca firmanızdan bahseder misiniz?

Firmamız Özmeahmetler Otomotiv Mersin'in yeni gelişim alanı içerisinde yer alan bir bölge olan Akbelen Bulvarı'nda 3500 m² alan üzerinde kuruludur. Müşterilerimize satış ve satış sonrası bölümlerimizle toplamda 32 çalışanımızla hizmet veriyoruz.

Hangi bölgede faaliyet gösteriyorsunuz?

Öncelikle içinde bulunduğumuz Akdeniz Bölgesi'ne hizmet veriyoruz, bunun dışında Doğu ve Güneydoğu Anadolu, İç Anadolu ve tüm ülkemize hizmet vermekteyiz.

Hangi sektörlerde faaliyet gösteriyorsunuz?

Ana faaliyet alanımız tabii ki otomotiv yetkili satıcılığı ve yetkili servisi, Karsan ve Hyundai Truck markalarımızda her türlü satış ve satış sonrası hizmeti vermekteyiz. Bunun dışında araç kiralama ve hazır yemek şirketimizle de faaliyet göstermekteyiz.

Karsan'la olan iş birliğiniz ne zaman başladı ve nasıl gelişti?

Karsan'la olan iş birliğimiz 1988 yılında J9 modellerimizin 2. el alım-satımı ile başladı. 2006 yılından bu yana da yetkili satıcı ve servis olarak Karsan ve Hyundai Truck markalarımıza hizmet veriyoruz. Özellikle 2007-2008 yıllarında gösterdiğimiz başarıyla Türkiye 3.'sü olduk ve hizmetimiz tüm hızıyla devam etmektedir.

Karsan'la çalışmaktan memnun musunuz?

Karsan'la çalışmaktan memnunuz. Her zaman



bayisini destekleyen ve arkasında duran, geçmiş 46 yılı aşan köklü ve kurumsal bir kuruluş.

Çalışma ve yönetim ilkeleriniz nelerdir?

Çalışmalarımız; yüzde yüz müşteri memnuniyeti, satış sonrası hizmetimizle müşterimizle ilişkimizin sağlıklı devamı prensiplerimizle sürmektedir. 2012 Mayıs ayında açtığımız yeni modern tesisimiz ile birlikte daha da kurumsal bir yapıyla müşterilerimizle birlikte olmaya devam ediyoruz.

Müşterilerinize en kaliteli hizmeti verebilmek için neler yapıyorsunuz?

"Müşteri velinimetimizdir" düşüncesiyle, dürüst ve istikrarlı bir duruş ortaya koymak gayretindeyiz.

Her türlü hizmetimizi müşterilerimizin bulunduğu yere götürebiliyoruz, satın alımlarda en önemli sorun olan kredi için müşterilerimize çözüm ortağı olabiliyoruz, müşterilerimizle bir aradayken bir aile gibiyiz, birlikte ortak aktiviteler gerçekleştirir, örneğin ramazan aylarında birlikte iftarlar yaparız. Bu şekilde hem hizmetlerimiz gelişmekte hem de müşterilerimizle sıcak bağlar kurmaktayız. Mersin genelinde ve bahsettiğimiz diğer bölgelerde müşteri ziyaretlerimiz 365 gün/24 saat esasına dayanır. Bizim kendimize ilke edindiğimiz bir başka düşüncemiz de "Hizmette sınır yoktur!". Bu düşünce yapısıyla faaliyetlerimize devam etmenin mutluluğunu yaşıyoruz.

Bugüne kadar elde ettiğiniz başarılarından bahseder misiniz?

1985 yılında Bitlis'in Güroymak ilçesinden Mersin'e geldik. 1983 yılında bir J9 ile minibüsçülüğe başlamıştım. Günümüzdeyse kurumsal ve büyük bir firmanın yetkili satıcısı ve servisi olmayı başardım. Benim düşünceme göre bu oldukça önemli bir başarıdır kendi adıma. Bu anlamda uzun yıllardır desteklerini benden hiçbir zaman esirgemeyen Karsan camiasına da en kalbi şükranlarımı sunarım.

KARSAN TEDARİKÇİSİ: CANEL OTOMOTİV GENEL MÜDÜRÜ ERDOĞAN BOLAT

Kısaca firmanızdan bahsedermisiniz?

Canel Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş. 1988 yılında otomotiv ana sanayi firmalarına alüminyumdan mamül komple ürünlerin tedarikini sağlamak üzere kurulmuş bir firmadır. Bağlı olduğu Yeşilova Holding'in tarihsel sıralamaya göre ikinci şirketidir. Canel Otomotiv bugün ulaştığı seviyeyle alüminyumda edindiği 25 yıllık tecrübesi, Türkiye'nin kendi konusunda en büyük, Avrupa'nın da önde gelen ve bilinen firmalarından biri olmasını sağlamıştır. Türkiye'de alüminyum denince otomotivde akla Canel gelir.



olduğu için tedarikçilerini de yürüttüğü projelere ortak ederek büyümekte ve gelişmektedir. Bence iş ortaklığının da en önemli başlıklarından ikisi beraber büyümek ve gelişmektir.

Çalışma ve yönetim ilkeleriniz nelerdir?

Vizyonumuz ve stratejimiz gereği müşteri odaklı operasyonel mükemmeliyet prensiplerine göre bir organizasyonla hizmet vermekteyiz. Bu organizasyonda ana odağımız müşterimizdir. Çok geniş bir müşteri portföyümüz olmasına rağmen tümünün süreçlerine uygun bir yapı oluşturmaya gayret ediyoruz. Şirket stratejisi ve sektörün beklentilerine göre hedefler

aynı kişilerle muhatap olursunuz. Üretime devrinden sonra da lojistik de dahil olmak üzere yine süreç sahibi taktır. Ar-Ge birimimiz ile mühendislik birimimiz ayrıdır. Dolayısıyla gerçekten Ür-Ge veya Ar-Ge hizmetlerine ihtiyaç duyduğunuzda bu konularda uzman ekibimizden hizmet alırsınız. Bu kadromuz ve sahip olduğumuz donanımlar ile sanal testlerin neredeyse tamamını kendi bünyemizde yapar ve hem kendi hem de müşterimizin tasarımlarına girdi sağlarız. Çok donanımlı bir laboratuara sahibiz. İhtiyaç duyduğumuz test ve doğrulamaların çoğunu kendi bünyemizde yaparız. Müşteri standartları esas olmakla beraber ürünlerimize müşterilerimizden daha sıkı standartlar koyar ve üretime bunları yayarız. Tüm bunların yanında Tedarikçi Geliştirme birimimizde görevli uzmanlar da bu zorlu standartları tutturabilmek için ürün ve hizmet aldığımız tedarikçileri sürekli geliştirmekle görevlidirler. Bu çalışmalar sonucunda kendimize ait patentleri olan ve endüstriyel tasarım tescilleri olan bir firma haline geldik. Ürünlerimizi kendi marka ve tasarımımızla müşterilerimize veriyoruz. Yenilikçi ve özgün ürünlerimizle sektörün öncü tedarikçilerinden olduğumuzu söyleyebiliriz.

Hangi bölgede faaliyet gösteriyorsunuz?

Ana fabrikamız ve merkezimiz Bursa'nın Ovaakça bölgesinde bulunmakta birlikte, 2012 yılında Almanya'da hayata geçirdiğimiz satış ve lojistik ofisimiz ve Rusya'da üretime başladığımız yeni tesisimiz ile uluslararası bir firma olmak yönündeki vizyonumuza uygun olarak faaliyetlerimizi yürütmekteyiz.

Hangi sektörlerde faaliyet gösteriyorsunuz?

Canel Otomotiv ulusal ve uluslararası otomotiv ana sanayi firmalarına ürün ve mühendislik hizmeti sağlayan bir firmadır. Otomotiv sektörü dışında bir faaliyeti bulunmamaktadır. Sektör için otobüs, kamyon, hafif ticari araç ve binek segmentlerine parça tedarikçi yapmaktadır.

Karsan'la olan iş birliğinizin ne zaman başladı ve nasıl gelişti?

Aslında Canel'in doğmasında Karsan'ın çok büyük payı ve ilginç bir hikayesi vardır. Canel Otomotiv kurulmadan önce, Yeşilova Holding'in ilk firması olan Can Alüminyum Karsan'a alüminyum profil satışı yapmaktaymış, Karsan'ın o zamanki yöneticileri Yönetim Kurulu Başkanımız ve Kurucumuz Sn. Ali İhsan Yeşilova'dan bu ürünlerin işlenmiş ve hazır olarak gelmesi yönünde taleplerde bulununca Canel Otomotiv'i kurma fikri ortaya çıkmış ve kısa zamanda hayata geçirilmiş. O sebeple Karsan'ın, Canel Otomotiv'deki yeri çok özeldir.

Daha sonra J9, J10, Renault Trucks projeleri, bugün de BredaMenarinibus otobüslerinin devreye alınması ile hiç kopmayan ve artarak devam eden iş ortaklığımız bizlere mutluluk ve kıvanç vermektedir.

Karsan'la çalışmaktan memnun musunuz?

Karsan son yıllarda, özellikle Ar-Ge ve özgün tasarım çalışmalarında çok önemli işlere imza atmış, birçok markaya aynı anda üretim yapan Türkiye'nin tek ana sanayi otomotiv üreticisidir. Ar-Ge ve tasarım safhasında Karsan ile çalışmamız bizim gelişimimiz için çok önemli bir unsurdur. Karsan, kültürü itibarıyla ve kurumsalda her zaman yapıcı fakat geliştirmeye zorlayıcı, iş ortaklığının gereklerini gözetken ve önem veren bir yapı



belirliyoruz. Bizde yönetim süreci, her yıl sonunda yapılan strateji toplantısı ile başlar ve öngörü hedefler ortaya konar. Daha sonra bütçe süreci ile şirket ana hedefleri ortaya çıkar. Bu hedefler ilgili süreç sahiplerine oradan da sırayla beyaz yaka ve mavi yaka çalışanlara ayrı ayrı kırılır. Her bölümün A3 hedef ve faaliyet kartları vardır. Bu hedefler ve faaliyetler günlük olarak takip edilir ve aylık olarak üst yönetimin katıldığı toplantılarla izlenir. Canel Otomotiv hedeflere göre yönetilen ve bu hedeflerin en alt seviye çalışan tarafından benimsendiği bir şirkettir. Canel Otomotiv çalışan memnuniyetinin ve ortalama kıdemnin sektöre göre yüksek olduğu tecrübeli çalışanlara sahip bir şirkettir. Şirketimizde sürekli gelişim faaliyetleri kaizen, yenileşim ve öneri sisteminin etkin ve katılımcı uygulanması ile en üst seviyededir.

Müşterilerinize en kaliteli hizmeti verebilmek için neler yapıyorsunuz?

Daha önce belirttiğim gibi organizasyonumuz müşteri süreçlerine göre yapılandırılmıştır. Bizde projenin tasarım aşamasından üretime teslim edilmesine kadar ki süreç sahibi taktır. Dolayısıyla ürün devreye alınana kadar

Bugüne kadar elde ettiğiniz başarılarınızdan bahsedermisiniz?

Tüm bu çalışmalar neticesinde sıklıkla müşterilerinden takdir gören ve ödüller alan bir firmayız. Bize göre en büyük ödül müşterilerimiz tarafından projelerinde aranan ve yetkin bir firma olarak sürekli büyüyen iş hacrimizdir. Özellikle bahsetmeden geçemeyeceğim bir konu ise 2014 Yeni Passat Variant aracının portbagaj tedarikçisi olarak VW tarafından seçilmemizdir. Bu başarının öncesinde sıkı denetimlerden geçerek hem tasarım hem de süreç yetkinliği açısından bağlı olduğumuz VW Orta Avrupa yapılanması içerisindeki zorlu rakiplerimizden daha yüksek denetim puanları alıp kalitemizi de tescillemiş olduk.

Müşterilerimizden aldığımız ödüller bizi mutlu etmekte. Türkiye'de yerleşik tüm ana sanayilerimizin oylarıyla seçilen ve 2011 yılında firmamızın layık görüldüğü OSD Tedarikçi Başarı Ödülü ise bu ödüller arasında bizim açımızdan çok özel bir yer işgal etmektedir.

IVECO Tedarikçi Başarı Ödülü 2003

MAN Tedarikçi Başarı Ödülü 2005

TEMSA Tedarikçi Kalite Ödülü 2006

FORD Q1 2006

IVECO Tedarikçi Başarı Ödülü 2007

FIAT-TOFAŞ En İyi Proje Yöneten Tedarikçi Ödülü 2008

FIAT-TOFAŞ En Çok Teknik Öneri Veren Tedarikçi Ödülü 2009

FIAT-TOFAŞ Teknik Öneri ile En Çok Maliyet Düşüren Firma 2010

OSD Tedarikçi Başarı Ödülü 2011

FIAT-TOFAŞ İşbirliği Geliştirme Ödülü 2012

Dünya Gazetesi - 14.05.12



BORYAD Özel Röportaj - 01.06.12



Transport Dergisi Özel Röportaj - 01.09.12



İETT İmza Töreni

Devir Saati - 01.06.12



Dünya - 04.09.12



Milliyet - 04.09.12



İstanbul'un trafiğine ROMANTİK çözüm

İETT'nin İstanbul trafiğine 200 adet doğalgaz yakıtlı Solo Tip 12 m.) Otobüs ve 75 kalem Yedek Parça Alımı ile "250 Adet Dizel Yakıtlı Körüklü (18 m.) Tip Otobüs ve 73 Kalem Yedek Parça Alımı" ihalesini kazanan Karsan, İETT'yle kazandığı sözleşme imzaladı. Kazandığı ihaleler kapsamında Karsan, teslimatına 2013 yılının ilk çeyreğinde başlayacağı otobüsler için dolmuş tesisinin kurulumunun yanı sıra dolmuş doğalgaz dolum tesislerinin işletiminden, tüm araçların bakım onarımlarından ve temizliğinden sorumlu olacak. Yapılan sözleşme gereği, çalışacağı ve İETT tarafından belirlenen işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

İETT'nin 200 adet doğalgaz yakıtlı Solo Tip 12 m.) Otobüs ve 75 kalem Yedek Parça Alımı ile "250 Adet Dizel Yakıtlı Körüklü (18 m.) Tip Otobüs ve 73 Kalem Yedek Parça Alımı" ihalesini kazanan Karsan, İETT'yle kazandığı sözleşme imzaladı. Kazandığı ihaleler kapsamında Karsan, teslimatına 2013 yılının ilk çeyreğinde başlayacağı otobüsler için dolmuş tesisinin kurulumunun yanı sıra dolmuş doğalgaz dolum tesislerinin işletiminden, tüm araçların bakım onarımlarından ve temizliğinden sorumlu olacak. Yapılan sözleşme gereği, çalışacağı ve İETT tarafından belirlenen işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

İETT'nin 200 adet doğalgaz yakıtlı Solo Tip 12 m.) Otobüs ve 75 kalem Yedek Parça Alımı ile "250 Adet Dizel Yakıtlı Körüklü (18 m.) Tip Otobüs ve 73 Kalem Yedek Parça Alımı" ihalesini kazanan Karsan, İETT'yle kazandığı sözleşme imzaladı. Kazandığı ihaleler kapsamında Karsan, teslimatına 2013 yılının ilk çeyreğinde başlayacağı otobüsler için dolmuş tesisinin kurulumunun yanı sıra dolmuş doğalgaz dolum tesislerinin işletiminden, tüm araçların bakım onarımlarından ve temizliğinden sorumlu olacak. Yapılan sözleşme gereği, çalışacağı ve İETT tarafından belirlenen işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

İETT'nin 200 adet doğalgaz yakıtlı Solo Tip 12 m.) Otobüs ve 75 kalem Yedek Parça Alımı ile "250 Adet Dizel Yakıtlı Körüklü (18 m.) Tip Otobüs ve 73 Kalem Yedek Parça Alımı" ihalesini kazanan Karsan, İETT'yle kazandığı sözleşme imzaladı. Kazandığı ihaleler kapsamında Karsan, teslimatına 2013 yılının ilk çeyreğinde başlayacağı otobüsler için dolmuş tesisinin kurulumunun yanı sıra dolmuş doğalgaz dolum tesislerinin işletiminden, tüm araçların bakım onarımlarından ve temizliğinden sorumlu olacak. Yapılan sözleşme gereği, çalışacağı ve İETT tarafından belirlenen işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

İETT'nin 200 adet doğalgaz yakıtlı Solo Tip 12 m.) Otobüs ve 75 kalem Yedek Parça Alımı ile "250 Adet Dizel Yakıtlı Körüklü (18 m.) Tip Otobüs ve 73 Kalem Yedek Parça Alımı" ihalesini kazanan Karsan, İETT'yle kazandığı sözleşme imzaladı. Kazandığı ihaleler kapsamında Karsan, teslimatına 2013 yılının ilk çeyreğinde başlayacağı otobüsler için dolmuş tesisinin kurulumunun yanı sıra dolmuş doğalgaz dolum tesislerinin işletiminden, tüm araçların bakım onarımlarından ve temizliğinden sorumlu olacak. Yapılan sözleşme gereği, çalışacağı ve İETT tarafından belirlenen işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

Yeni Şafak - 04.09.12



İETT ve Karsan, 450 otobüs için imza attı

Karsan, 2013 yılında teslimatına başlayacağı otobüsler için doğalgaz dolum tesisi kurulumu ve 5 yıl boyunca işletiminden, bakım onarım ve temizliğinden sorumlu olacak. Bu araçların çalışacağı garajların işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

Karsan, 2013 yılında teslimatına başlayacağı otobüsler için doğalgaz dolum tesisi kurulumu ve 5 yıl boyunca işletiminden, bakım onarım ve temizliğinden sorumlu olacak. Bu araçların çalışacağı garajların işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.

Karsan, 2013 yılında teslimatına başlayacağı otobüsler için doğalgaz dolum tesisi kurulumu ve 5 yıl boyunca işletiminden, bakım onarım ve temizliğinden sorumlu olacak. Bu araçların çalışacağı garajların işletmesini de Karsan'ın üstüne geçiyor.



Taşıma Dünyası - 10.09.12

Karsan & HMC İmza Töreni

Akşam - 31.10.12



Türk sermayesiyle Avrupa'ya üretim

Yeni 100 Türk sermayesiyle Avrupa'ya üretim...

KAPASİTE ARTIYOR

Artan kapasite, üretim hızı ve kalitesi...

Milliyet - 28.11.12

Hürriyet - 28.11.12



260 milyon dolarlık imza

Güney Koreli otomotiv devi Hyundai...

Karsan'a yedi yılda 260 milyon \$ yatırım

Karsan ile Hyundai arasında...

Zaman - 28.11.12



Karsan, Hyundai'ye 200 bin araç üretecek

Karsan, Güney Koreli Hyundai Motor...

Star - 28.11.12

Karsan'dan 260 milyon dolarlık imza

Karsan ile Hyundai arasında...

Karsan'ın Hyundai'ye...

Türkiye'ye 1 milyar kazandıracak imza

Karsan ve Güney Koreli Hyundai...

Karsan ile Hyundai arasında...

Karsan'ın Hyundai'ye...

Karsan ile Hyundai arasında...

Vatan - 28.11.12

UniBusiness Özel Röportaj - 01.12.12

Vizyon - 01.11.12

Karsan'ın önem verdiği konu kendi markası ile kendi aracını üretmek

Bu Türkiye'nin yeni otomobil...

Karsan Otomotiv Sanayi A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Ömer Yıldırım...

Karsan Otomotiv Sanayi A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Ömer Yıldırım...

Karsan Otomotiv Sanayi A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Ömer Yıldırım...

TransİST Fuarı - 03.12.12



İstanbulluları taşıyacak KARSAN, otobüslerini TRANSİST 2012'de...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Karsan, bu yıl İETT'nin düzenlediği...

Commercial Vehicles World 01.12.12



Karsan, İstanbulluları taşıyacak...

BİR FIKRA....:)

Padişahın biri:

- "Bana yalan söyleyebilene bir küp dolusu altın vereceğim!" demiş. Yalancılar, hemen saraya koşuşturup başlamışlar yalana;

1.Yalancı:

- "Bir kuş, aslanı kapıp yuvasına götürdü."

Padişah:

- "Bunun neresi yalan?.."
- "Kuş kartaldır, arslan da kuzu kadar minik bir yavru. Kaptı mı götürür tabii!.."

2.Yalancı:

- "Komşu ülkede bir eşeği kral yaptılar!.."

Padişah:

- "Ülkenin kralı, pencereden bakınırken tacını düşürmüştü. Taç da pencerenin altındaki eşeğin başına geçmişti. Taç kimin kafasındaysa, kral odur tabii!.."

3.Yalancı:

- "Padişahım, ben gökyüzüne bir ok attım. Altı ay sonra geri döndü!"

Padişah:

- "Senin ok bir ağacın üstüne düşmüştür. Ağaç, sonbaharda yapraklarını dökünce, takılacak yer bulamayıp yere inmiştir."

Böylece padişah, her yalana gerçek bir bahane bulmuş ve kimse padişaha bu yalandır dedirtememiştir. Ama bir gün bir Kayserili gelmiş;

- "Padişahım, sen benim babamdan borç olarak bir küp dolusu altın almıştın. Şimdi geri almaya geldim. Yalandır dersin ödülümü ver. Yalan değil dersin borcunu öde!.."

BUNLARI BİLİYOR MUYDUNUZ?

Afrika'da su aygırları her yıl 2900'den fazla insan öldürüyor.

21978 ile 4'ü çarparsanız aynı sayının tersi olur.

Las Vegas'taki kumarhanelerin hiçbirinde saat yoktur.

Muz, pasta ve ceviz strese iyi gelen yiyeceklerdir.

Mısır'da bulunan altın rengi kumlar ayakları yakmaz ve ıslak ayağa yapışmaz.

Roma'daki Aşk Çeşmesi'ne atılan dilek paraları ihale ile toplanıyor.

Bir fil, kalp kırıklığından ölebilir.

Mavi gözlü insanlar karanlıkta daha iyi görürler.

Dostoyevski en ünlü kitaplarını, içki ve kumar borcunu ödemek için yazmıştır.

İngilizce'deki "No" sözcüğü "Next Opportunity"nin kısaltmasıdır.

Boğazınız ağrıyorken dondurma yemek zararlı değil, aksine soğuk olduğu için yararlıdır.

Charlie Chaplin kendisine benzeyenler yarışmasına çaktırmadan katılıp 3. olmuştur.

Karpuz ve marulun yüzde 97'si, domatesin yüzde 95'i, havuçun yüzde 90'ı ve ekmeğin yüzde 30'u sudur.

Bütün kıtalar A harfi ile başlayıp A harfi ile biter.

Tavlanın 4 köşesi 4 mevsimi, pulların toplamı 1 ayı, karşılıklı 12'şer hane 24 saati, açık - koyu renk taşlar ise gece ve gündüzü simgeler.

Kuzey Kore, Güney Kore'li PSY isimli sanatçıya ait "Gangnam Style" şarkısını ülke genelinde yasaklamıştır.

Elvis Presley şarkıcı olarak keşfedilmeden önce Frank Sinatra'nın sahibi olduğu taşımacılık şirketinde kamyon şoförlüğü yapıyordu.

Vanilya kokusu ve klasik müzik dinlemek çalışma veriminizi yüzde 40 artırır.

Çin'de Atatürk'ün hayatı zorunlu ders olarak okutulmaktadır.

19.yüzyıla kadar sağ ve sol ayak için ayrı ayakkabı üretilmezdi.



KARSAN

Genel M¼d¼rl¼k ve Akçalar Fabrika

Akçalar Sanayi Bölgesi 16225 Akçalar/ Nil¼fer/ Bursa
Tel: +90 (224) 484 21 70 (25 hat)/ +90 (224) 280 30 00
Faks: +90 (224) 484 21 69

Organize Sanayi Bölgesi Fabrika

Organize Sanayi Bölgesi Mavi Cad. No: 13 16159 Nil¼fer/ Bursa
Tel: +90 (224) 243 33 10 (4 hat)
Faks: +90 (224) 243 74 50

İstanbul Ofisi

Emek Mah. Ordu Cad. No: 10 34785 Sarıgazi/ Ümraniye/ İstanbul
Tel: +90 (216) 499 65 50
Faks: +90 (216) 499 65 53

www.karsan.com.tr
karsan@karsan.com.tr

[facebook.com/KarsanOtomotiv](https://www.facebook.com/KarsanOtomotiv)
twitter.com/KarsanOtomotiv

